



## Apuestas deportivas reguladas: un win-win para los apostadores y el Gobierno<sup>1</sup>

por Andrés Pavía Nolla  
División de Bienes Raíces y Estudios de Viabilidad  
Estudios Técnicos, Inc.

En el Año Fiscal 2023, el Departamento de Hacienda no alcanzó las metas de recaudación establecidas en el Plan Fiscal por casi \$300 millones.<sup>2</sup> En lo que va del Fiscal 2024, los recaudos mejoraron, pero el futuro fiscal podría complicarse debido a los efectos no deseados del cambio del arbitrio a las corporaciones foráneas (4% fijo) a la Ley 52 y a la reducción de los fondos Medicaid a partir del AF 2028. Además, se reconoce la necesidad de reemplazar el impuesto a los inventarios con una alternativa que sea menos distorsionante para la economía. Una iniciativa en marcha que, con algunos ajustes, podría convertirse en una fuente importante de recaudos son los impuestos a las apuestas deportivas. En el presente artículo examinaremos las tendencias en los EE. UU., donde las apuestas deportivas constituyen una industria que ha crecido a triple dígito, en 2022 representó \$93 mil millones y generó \$1.5 mil millones en recaudos para los estados. También exploraremos la realidad de las apuestas deportivas en Puerto Rico y las proyecciones de recaudos bajo varios escenarios.

### ¿Que son las Apuestas Deportivas?

Las apuestas deportivas, físicas o en línea, incluyen varios tipos, como apuestas de dinero (Moneyline), hándicap (Spread), totales (Over /Under), apuestas en proposición (Prop Bets), apuestas Parlay, apuestas teaser, apuestas Round Robin y futuras (Futures). Los principales operadores, como DraftKings, FanDuel, BetMGM, Caesars Sportsbook y William Hill, ofrecen plataformas en línea y físicas para que los apostadores realicen sus apuestas deportivas

Continúa en la página 2

### Contenido

Apuestas deportivas reguladas: un win-win para los apostadores y el Gobierno.....	1
International Banking in Puerto Rico.....	5
Irlanda y Puerto Rico, de un pájaro.....	7
Desigualdad, pobreza y movilidad social.....	8

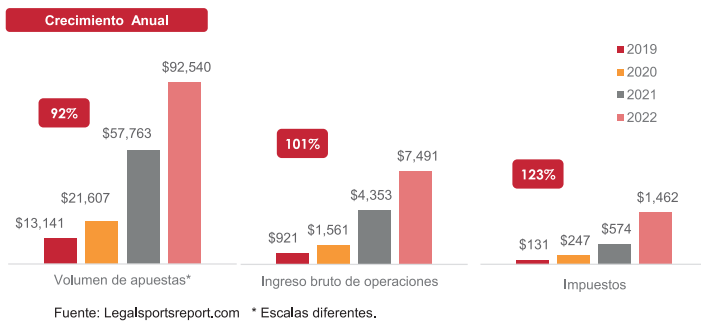
Viene de la portada

desde cualquier lugar. Esto ha contribuido al crecimiento de la popularidad de las apuestas deportivas en línea en EE.UU.

### El Auge de las Apuestas Deportivas en EE. UU.

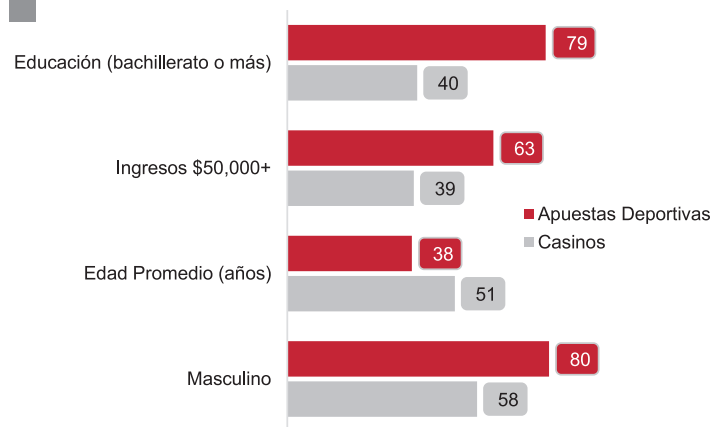
Las apuestas deportivas se legalizaron a nivel federal en los Estados Unidos en 2018.<sup>3</sup> Desde entonces, se han legalizado en 34 estados, Washington D.C. y Puerto Rico, mostrando un crecimiento excepcional en todos sus indicadores. El volumen de apuestas (handle) en EE. UU. ha aumentado un 92% anual, los ingresos brutos (ingresos menos premios) crecieron 101% por año y los impuestos recaudados un sorprendente 123% al año.

Gráfica 1: El boom de las apuestas deportivas en los Estados Unidos



En 2022, el volumen de apuestas en EE. UU. alcanzó los \$92.5 mil millones, lo que muestra el fuerte interés económico en las apuestas deportivas. Los ingresos brutos generados por los operadores ascendieron a \$7.2 mil millones, mientras que el gobierno recaudó \$1.5 mil millones en impuestos. Estos datos demuestran que, a pesar de ser una industria relativamente nueva, está generando ingresos significativos tanto para el gobierno como para los operadores de apuestas deportivas.

Gráfica 2: La brecha de las apuestas: casinos vs. apuestas deportivas



Fuente: Diversas encuestas a apostadores.

### Perfil del Apostador Deportivo

El análisis de la siguiente gráfica muestra dos grupos de apostadores significativamente diferentes. Las encuestas sugieren que los apostadores de casinos tienden a ser de mayor edad, con ingresos más bajos y menos educación, mientras que

los apostadores de apuestas deportivas son predominantemente hombres jóvenes, con mayores ingresos y niveles de educación más altos.

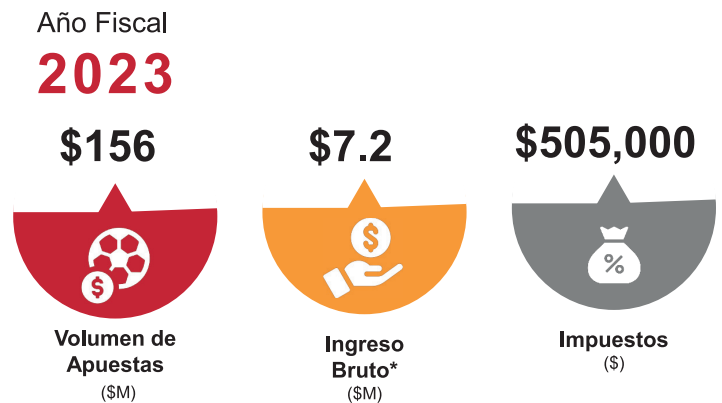
### El deporte y las apuestas en Puerto Rico

Puerto Rico cuenta con una rica tradición de pasión tanto por el deporte como por las apuestas, lo que lo hace especialmente favorable para la industria de apuestas deportivas. Este fenómeno puede rastrearse hasta las influencias culturales tanto de España como de Estados Unidos. Por un lado, la tradición española de las apuestas en eventos como carreras de caballos, corridas de toros y peleas de gallos dejó una huella duradera en la isla. Por otro lado, la influencia estadounidense ha sido especialmente importante en la devoción por deportes como el baloncesto, el béisbol y el boxeo, que han arraigado profundamente en la identidad deportiva puertorriqueña.

A pesar de este terreno fértil, razones legislativas y reglamentarias retrasaron por más de dos años el inicio de las apuestas deportivas en Puerto Rico. Fue en febrero de 2022 que finalmente comenzaron las apuestas deportivas en Puerto Rico, con la apertura de BetMGM en Casino del Mar La Concha, posteriormente en diciembre, 2022 abrió el operador Caesars Sportsbook en Casino Metro.

En el año fiscal 2023, el volumen de apuestas en PR fue de \$156 millones, el ingreso bruto de operadores fueron de \$7.2 millones y los impuestos generados por el gobierno fueron \$505,000, lo que equivale al 7% de los ingresos brutos.

Diagrama 1: Exitosas las apuestas deportivas en su primer año fiscal en Puerto Rico



Fuente: Comisión de Juegos de Puerto Rico. \*Estimado.

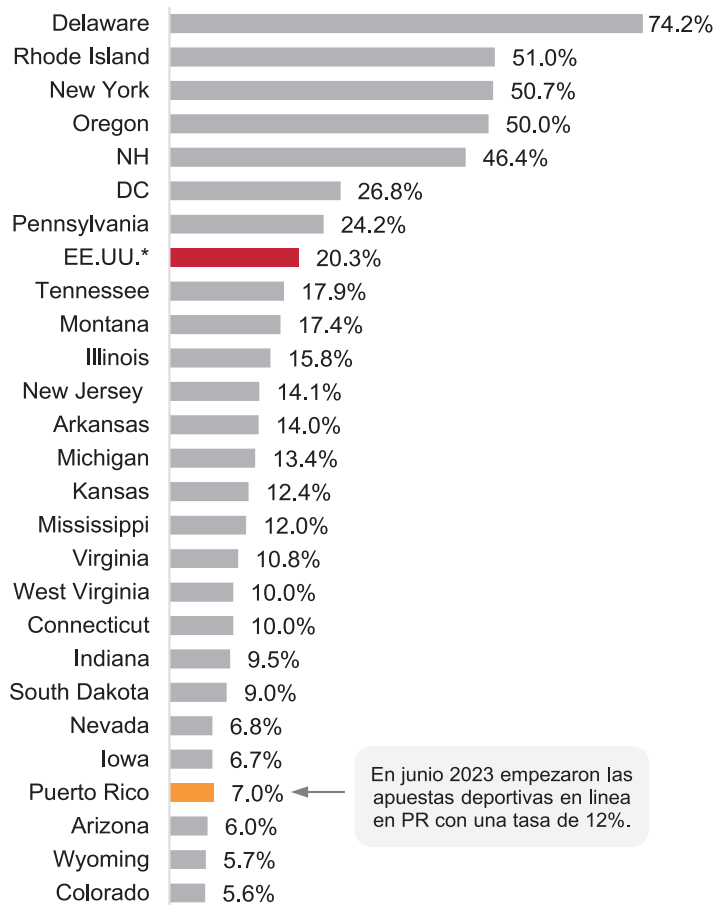
Según la normatividad vigente, el gobierno recibe el 7% del ingreso bruto de las apuestas presenciales y el 12% de las apuestas en línea. Las apuestas deportivas en línea comenzaron en Puerto Rico en junio de 2023, por lo que el aumento en la tasa efectiva de impuestos a las apuestas deportivas se verá reflejado en el Año Fiscal 2024. Si Puerto Rico se comporta como otros estados, las apuestas deportivas en línea tienen un enorme potencial de crecimiento.

### Tasas Efectivas de Impuestos en Apuestas deportivas: Comparativa

El análisis de las tasas efectivas de impuestos a las apuestas deportivas en los estados revela que Puerto Rico tiene margen para aumentar su tasa del 7%, al nivel del promedio nacional de 20.3%. Sin embargo, se destaca que Delaware, con una tasa del 74.2%, Rhode Island, con una tasa del 51.0% y Nueva York con 50.7% aplican tasas significativamente más altas. Por otro lado, cualquier aumento en la tasa de impuestos debe ser cuidadosamente considerado para no comprometer la competitividad de Puerto Rico en el mercado de apuestas en línea y para equilibrar efectivamente la recaudación de impuestos con el crecimiento continuo de la industria.

Gráfica 3: Puerto Rico y su atractiva tasa efectiva en apuestas deportivas

Tasa efectiva impuestos sobre ingresos brutos, 2022, %



En junio 2023 empezaron las apuestas deportivas en línea en PR con una tasa de 12%.

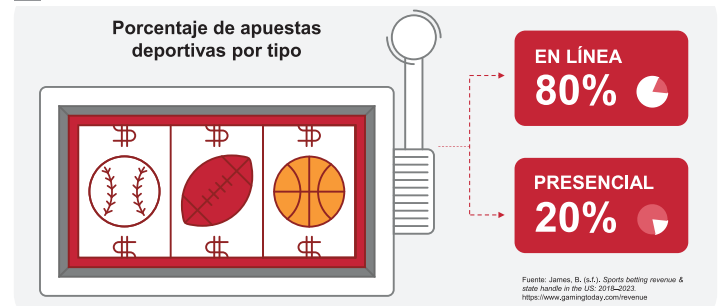
Fuente: Legalsportsreport.com \* Promedio de EE.UU. calculado con información disponible para 25 estados. A agosto 2023, 34 estados ya habían legalizado las apuestas deportivas.

En Estados Unidos, el 80% de las apuestas deportivas se realizan en línea.<sup>4</sup> El hecho de que Puerto Rico no haya tenido esta opción limitó considerablemente la cantidad de apuestas que se podían realizar en 2022.<sup>5</sup>

Las apuestas deportivas en línea pueden aumentar drásticamente los ingresos brutos de los operadores y consiguientemente, los impuestos para el gobierno. El impacto de las apuestas deportivas en línea es tan significativo que la comisión de juegos estima

que el gobierno puede llegar a recaudar \$4 millones por este concepto.<sup>6</sup>

Diagrama 2: 80% de apuestas deportivas en EE. UU. son en línea  
Porcentaje de apuestas deportivas por tipo, 2022, %



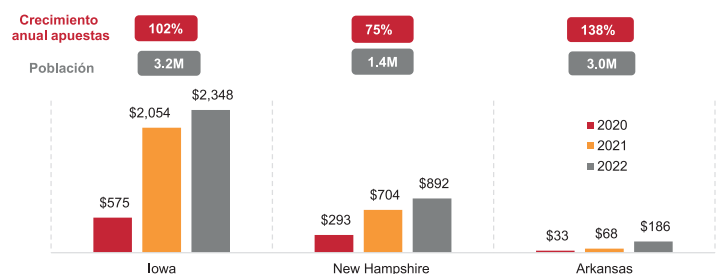
### La experiencia de tres estados

Ahora, detallaremos la experiencia de tres estados con poblaciones similares a la de Puerto Rico en cuanto a las apuestas deportivas.

Arkansas, con una población de 3 millones de habitantes, habilitó las apuestas en línea en 2022, lo que resultó en un impresionante aumento del volumen de apuestas deportivas en un 174%, pasando de \$68 millones en 2021 a \$186 millones. El gobierno recaudó \$2.5 millones en impuestos. Es importante destacar que Arkansas aún no ha alcanzado su máximo potencial en el mercado de apuestas en línea.

Iowa, con una población de 3.2 millones de habitantes, ha experimentado el crecimiento de las apuestas deportivas desde el inicio de las apuestas en línea y presenciales en agosto de 2019. En 2022, el volumen de apuestas en Iowa ascendió a \$2.3 mil millones, con ingresos fiscales de \$29 millones.

Gráfica 4: Despegue de las apuestas en estados semejantes a PR  
Volumen de Apuestas, \$ millones



Fuente: Legalsportsreport.com y Negociado del Censo de EE.UU.

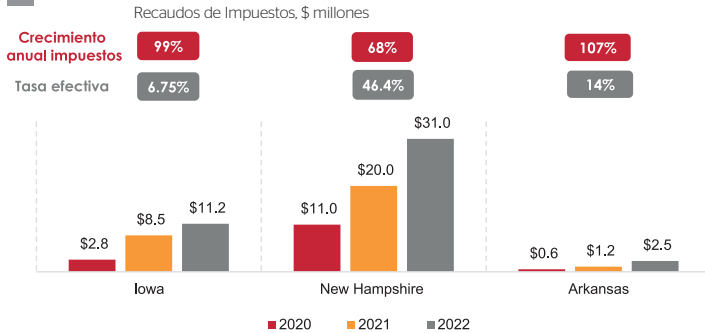
New Hampshire, otro estado con apuestas en línea desde 2019, tiene una población de 1.4 millones de habitantes. En el año fiscal 2022, registró un volumen de apuestas de \$892 millones y recaudó \$31 millones en impuestos.<sup>7</sup>

Entre 2020 y 2022, los tres estados mostraron un notable crecimiento tanto en el volumen de apuestas como en los ingresos fiscales. Esto sugiere que es fundamental permitir la maduración de la industria de las apuestas deportivas en Puerto Rico y brindar tiempo para que alcance su máximo potencial. La industria de las apuestas deportivas en Puerto Rico aún tiene un

Continúa en la página 4

largo camino por recorrer, y existe un amplio margen para atraer a más casas de apuestas a invertir en la isla y fomentar una mayor participación en los deportes locales de Puerto Rico.

**Gráfica 5: Crecimiento de apuestas y tasa efectiva: el tándem que impacta los recaudos**

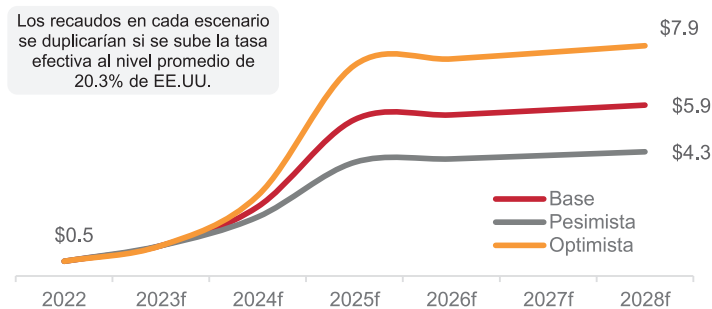


Fuente: Legalsportsreport.com

En Arkansas, hay tres operadores ubicados en tres casinos diferentes.<sup>8</sup> En Iowa encontramos 17 operadores diferentes repartidos en 25 casinos.<sup>9</sup> En cuanto a New Hampshire, cuenta únicamente con un operador activo en tres casinos distintos. Es importante destacar que en New Hampshire existe un acuerdo exclusivo con DraftKings para la operación de apuestas deportivas en el estado. Para llevar a cabo este acuerdo, se establece una división equitativa de las ganancias, con el estado de New Hampshire y DraftKings compartiendo los ingresos al 50%.<sup>10</sup>

### Apuestas deportivas en Puerto Rico Proyección de Recaudos

**Gráfica 6: Prometedores recaudos por apuestas deportivas**  
Recaudos tasas 7% presencial 12% en línea, \$ millones



Fuente: Comisión de Juegos de PR y proyecciones de Estudios Técnicos, Inc.

Asumiendo que Puerto Rico siga un patrón de crecimiento similar a los tres estados analizados y que en tres años el 80% de las apuestas deportivas sean en línea, hemos preparado tres escenarios de proyecciones para el crecimiento de las apuestas deportivas en la isla. Estos escenarios se basan en un periodo de rápido crecimiento de 3 años, seguido de una estabilización en 2025, cuando se presume que todas las personas interesadas en apostar en deportes lo habrán hecho. Las tasas de crecimiento utilizadas para calcular las proyecciones del volumen de apuestas se derivan de los crecimientos históricos de Arkansas, Iowa y New Hampshire. El resultado principal son los impuestos generados para el gobierno proyectados para el año 2028. En el escenario

pesimista, se proyecta que se generarán \$4.3 millones, en el escenario base se generarían \$5.9 millones y en el escenario optimista se proyectan \$7.9 millones.

Riesgos para las proyecciones de recaudos:

- A diferencia de la mayoría de los estados, Puerto Rico tiene una industria del juego extremadamente regulada.
- Además, los factores demográficos como el envejecimiento de la población y la reducción de los grupos de edad jóvenes pueden afectar la trayectoria de esta industria.

### Conclusiones y recomendaciones

La introducción de la industria de las apuestas deportivas en Puerto Rico en 2022 representó un logro para la economía de la isla y una oportunidad fiscal. A medida que esta industria continúa evolucionando con distintos tipos de apuestas en línea, se vislumbra un futuro prometedor. Ejemplos de otros estados, como Arkansas, Iowa y New Hampshire, ilustran el potencial de crecimiento en términos de recaudación de impuestos. Esto podría contribuir a la sustitución del impuesto a los inventarios y aliviar la presión fiscal en la isla.

Conforme esta industria madure y se desarrolle, Puerto Rico tiene la oportunidad de atraer aún más inversión y fortalecer sus lazos con el deporte local. Atraer a más competidores a la industria como Draftkings, que tiene un acuerdo con Foxwoods para abrir en el Foxwoods El San Juan Casino<sup>11</sup>, y personas de la industria han mencionado FanDuel como otro operador (Sportsbook) interesado en entrar al mercado de Puerto Rico.

Además, la experiencia de otros estados sugiere que se debe flexibilizar el proceso para activar una cuenta de aplicación en línea, y disminuir la cantidad de requisitos para obtener licencias de apuestas deportivas para estos operadores ya que demoran el desarrollo de la industria. Por otro lado, incentivar y/o requerir un porcentaje de inversión local ayudaría a aumentar el impacto económico.

Al aumentar el número de operadores y madurar la industria, las apuestas deportivas serán más accesibles en toda la isla, más allá del área metropolitana. En última instancia, las apuestas deportivas tienen el potencial de contribuir de manera significativa al crecimiento económico y recaudos fiscales en los próximos años.

Actualmente dos casinos tienen apuestas deportivas en Puerto Rico, Estudios Técnicos, Inc. posee un profundo entendimiento de la industria de casinos, respaldado por la realización de múltiples estudios de viabilidad, incluyendo casinos con apuestas deportivas. Nuestra firma también tiene competencia en la optimización de la Experiencia del Cliente (CX), análisis de datos de dispositivos móviles para la creación de perfiles de clientes o visitantes y modelos para la optimización de la localización de negocios, incluyendo casinos. Estas competencias contribuyen significativamente a determinar la viabilidad y rentabilidad de proyectos en la industria del entretenimiento.

- Notas:
1. Artículo escrito por Andrés Pavía Nolla, Analista de Negocios Junior de la División de Bienes Raíces y Economía de la Empresa en Estudios Técnicos, Inc.
  2. Luisa García Pelatti (2023) Los Recaudos De Hacienda Caen 1.6% En El Año Fiscal 2023. Recuperado de <https://sincomillas.com/los-recaudos-de-hacienda-caen-1-6-en-el-ano-fiscal-2023/>
  3. Everson, P. (2023, May 19). Regulated sports betting industry booming five years after Paspas's repeal. FOX Sports. Retrieved from <https://www.foxsports.com/stories/other/regulated-sports-betting-industry-booming-five-years-after-paspas-repeal>
  4. James, B. (n.d.). Sports betting revenue & state handle in the US: 2018-2023 gaming Today. Gaming Today. <https://www.gamingtoday.com/revenue/>
  5. Rivera-Sanchez, M. (2023, June 27). Preven Alza en los recaudos por las apuestas en línea. El Nuevo Día. <https://www.elnuevodia.com/negocios/empresas-comercios/notas/preven-recaudos-millonarios-al-gobierno-por-las-apuestas-en-linea/>
  6. Rivera-Sanchez, M. (2023, June 27). Ibid
  7. Sports betting revenue tracker: US Betting Revenue & Handle by State. Legal Sports Report. (2023, August 2). <https://www.legalsportsreport.com/sports-betting/revenue/>
  8. Dorson, J. R., Rotstein, G., Wooters, D., Pempus, B., & Smiley, B. (2023, September 1). Arkansas Sports Betting - best AR Sportsbook offers 2023. SportsHandle. <https://sportshandle.com/arkansas/>
  9. Conlin, B., Wooters, D., Pempus, B., & Smiley, B. (2023, October 2). Iowa Sports Betting - Best IA Sportsbook offers 2023. SportsHandle. <https://sportshandle.com/iowa/>
  10. Where is sports betting legal - all 50 states covered 2023. New Hampshire Sports Betting 2023 - NH Sportsbooks & Apps. (n.d.). <https://www.legalsportsreport.com/sportsbetting-bill-tracker/>
  11. Contributor. (2022, April 4). DraftKings partners with Foxwoods El San Juan Casino to enter Puerto Rico market. News is My Business. <https://newsismybusiness.com/draftkings-partners-with-foxwoods-el-san-juan-casino-to-enter-puerto-rico-market/>

## International Banking in Puerto Rico

por Calixto Lanauze

### Introduction

The Commonwealth of Puerto Rico has been successful in expanding its international financial industry; institutions from all over the world with different business models have established operations on the island. Why have organizations from the Americas, Europe, Far East, and Middle East decided to come to Puerto Rico? Because of a combination of benefits, among them: over 120 years of direct relationship with the United States (“U.S.”); a U.S. Dollar (\$) based economy; long-term legal and political stability with a democratic form of government; excellent geographical position with direct air and water access to the U.S. and other countries; modern communication facilities to the world; fiscal autonomy with respect to the U.S.; a well-educated trained and bilingual workforce; supervision by the Office of the Commissioner of Financial Institutions (“OCFI”); and customer preferences for institutions governed under U.S. laws.

### Act No. 273 of 2012 and Act No. 52 of 1989

With the objective of enhancing Puerto Rico’s economic development, the government approved Act No. 273 on September 25, 2012, as amended -known as the International Financial Center Regulatory Act or IFE Act- which regulates International Financial Entities (“IFEs”). Act 273 replaced Act No. 52 of 1989 -known as the International Banking Center Regulatory Act or IBE Act-, which regulates International Banking Entities (“IBEs”). Business is done on a world-wide basis, while operating locally under the umbrella of U.S. laws & regulations.

To operate an IFE, the entity must be organized as a Corporation, a Limited Liability Company, a Partnership, or other form of legal entity.

### Interesting Facts About International Banking in Puerto Rico

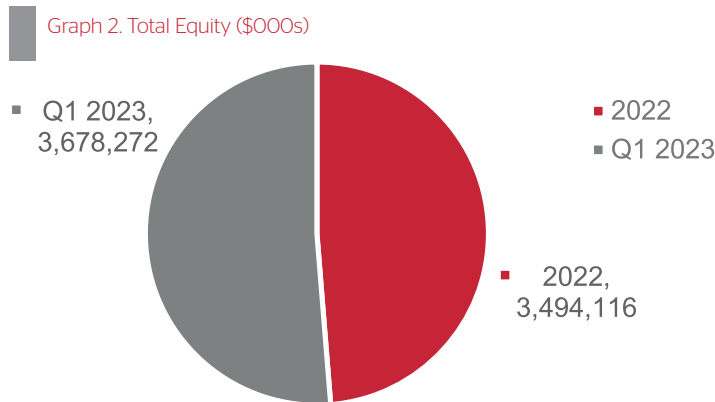
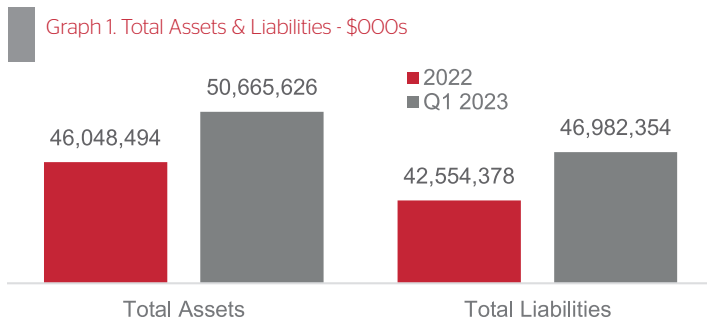
In the first Quarter of 2023 (information obtained from OCFI’s Website), there are over \$50 billion in total consolidated assets for IFEs and IBEs. According to OCFI’s information -as of October of 2023- there are 68 combined IFEs and IBEs in Puerto Rico.

Human behavior contributes to multiple environmental problems, including waste management behavioral change, we need to meaningfully engage with understanding the reasons behind current behavioral practices and promote modifications that support a desirable behavior. Education can help promote these desired transformations, but it should extend beyond providing information.

### Recent Information

Currently, an international bank must have: i) at least 4 full-time employees; ii) authorized capital of no less than \$5,000,000, with at least \$250,000 of paid-in-capital at the time the license is issued; & iii) \$300,000 of unencumbered assets or acceptable financial securities. Recently, two bills were sent to the Legislature by the executive government. Among the provisions in the legislative bills are significant increases in minimum capital requirements (to \$10,000,000) and higher application fees for organizing or operating. The bills also clarify that proponents are responsible for research expenses and expand the scope to include shareholders’ and owners’ economic capacity. Additionally, the legislation mandates hiring of independent directors and doubles the minimum employee requirement. The bills also introduce higher fees for obtaining and renewing licenses.

Viene de la página 5



**Tax Benefits of Act No. 273**

Under Act No. 273 the government issues the Grant of Tax Exemption -a contract between both parties- the benefits stay constant irrespective of changes in the tax laws. The benefits include: 1) An initial 15-year tax decree in which the bank pays a 4% income tax rate, renewable for two additional 15-year terms, the 2nd term at a 4% rate; 2) 100% exclusion of interest, financing charges or participation in partnerships benefits; 3) 6% fixed income tax rate on dividends and pro-rata share of benefits for shareholders or partners of an IFE; 4) 100% exemption on property tax belonging to an IFE; and 5) 100% exemption on the municipal tax.

**Activities are Permitted by OCFI**

Among the myriad of business activities permitted, with the authorization of OCFI, are:

1. Accept deposits in checking and demand accounts, fixed term deposits, including interbank demand deposits, and borrow money,
2. Make, place, guarantee, or service loans,
3. Issue, confirm, give notice, negotiate, or refinance letters of credit,
4. Carry out any banking transactions allowed by the IFE Act in the currency of any country, or in gold or silver, and participate in foreign currency trade,
5. Underwrite, distribute, and otherwise trade in securities, notes, debt instruments, drafts, and bills of exchange,
6. Act as a clearinghouse in relation to financial contracts or instruments,
7. Act as fiduciary, executor, administrator, registrar of stocks and bonds, property custodian, assignee, trustee, attorney-in-fact, agent, or in any other fiduciary capacity,
8. Engage in the following services: (i) asset management; (ii) alternative investment management; and (iii) management of private capital investment activities,
9. Carry out the banking transactions allowed by the Act in the currency of any country, or in gold or silver, and participate in foreign currency trade.

**Conclusion**

Puerto Rico's benefits offer excellent incentives for foreign institutions to apply for an IFE license to operate. Being under the aegis of the U.S. makes a difference in this sophisticated industry and helps Puerto Rico project itself as having a world-class international financial system.

## Irlanda y Puerto Rico, de un pájaro....

por José J. Villamil

Esta es la época del año cuando los medios típicamente hacen recuentos del año por concluir y le piden a economistas y empresarios que den sus opiniones sobre las perspectivas para el próximo año. Esto siempre me recuerda un dicho entre economistas: "Los que viven de la bola de cristal tienen que aprender a comer vidrio molido". Se refiere esto a que en un entorno con algún nivel de incertidumbre las proyecciones económicas tienen una alta probabilidad de errar.

Hace cuatro años, en octubre de 2019, escribí un artículo con el título "Aprendiendo de Irlanda" que resumía las medidas de política económica que dicho país adoptó. Se consideraba su experiencia como "el milagro irlandés". Hoy tenemos que aprender de Irlanda, no para hacernos eco de su éxito, sino para darnos cuenta de que economías tan abiertas como la de Irlanda y la de Puerto Rico, pueden sufrir descalabros súbitos en sus economías. En el caso de Irlanda, se espera una contracción en su producto interno bruto para este año 2023, la primera desde el 2012, con expectativas de crecimiento lentos en el 2024 y 2025. Según El Economista, diario español, la Comisión Europea proyectó a principios de 2023 un crecimiento para Irlanda del 5.5% pero su más reciente estimado es una contracción de 0.9%.

¿Por qué este cambio tan drástico en pocos meses? Tanto la Comisión Europea como el Fondo Monetario Internacional se lo atribuyen a factores externos como, por ejemplo, la fragmentación en las cadenas de abasto, la repatriación a Estados Unidos de empresas de dicho país, el aumento en el costo de insumos y otros factores. Lo que es interesante es que se destaca el impacto de empresas multinacionales que responden a la demanda externa, mientras parece ser, según El Economista, citando un informe de la Comisión Europea, que la demanda interna ha sido un elemento estabilizador.

Mirando el futuro de la economía de Puerto Rico, es necesario entender los fundamentos de su condición actual y que subyacen sus perspectivas más allá del corto plazo. Al igual que Irlanda, Puerto Rico es una economía muy abierta, y su modelo económico muy similar al de Irlanda en aspectos como la dependencia en la inversión del exterior. Por supuesto, hay diferencias entre ambos países, fundamentalmente nuestra dependencia en los fondos federales que representaron, por ejemplo, el 39.8% del presupuesto consolidado en el fiscal 2023, comparado con el 20.3% en el fiscal 2000, y el 36.0% del ingreso personal (la mayor parte consiste de ingresos por concepto de Seguro Social y Medicare) en el fiscal 2022. No obstante, las similitudes son tantas que opacan las diferencias.

Proyectar la economía en el 2024 puede ser un ejercicio en futilidad en un entorno tan complejo y volátil, si no se tiene un

conocimiento preciso del contexto externo y de cómo este nos puede impactar. Hacer precisiones de si la economía crecerá a un determinado por ciento se complica ante un escenario de incertidumbre y volatilidad.

Algunos de los factores mencionados en relación a Irlanda nos impactarán en menor grado, pero hay otros que impactarán directamente a nuestra economía. El mejor ejemplo es lo que ocurra con la inflación en Estados Unidos y la respuesta de la Reserva Federal. Al momento de redactarse esta nota, la inflación general en Estados Unidos se ha reducido, y hay indicios de que la Reserva Federal no aumentará su tasa de interés. Lo que se espera para la economía norteamericana es lo que llaman en inglés un "soft landing".

Esto, por supuesto, puede cambiar. Hay otros factores, como los que conllevaría un cambio en la Administración federal en el 2024 para la política social y económica del gobierno, aunque sus efectos se sentirían comenzando en el 2025. El precio del petróleo refleja una alta volatilidad, los precios de la carga marítima igual. Ambos nos impactan y pueden cambiar súbitamente. A nivel de la economía global, las expectativas para el 2024, según proyecciones recientes de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OECD), son de un crecimiento económico menor para el 2024, de 2.7%, respecto al aumento estimado para el 2023 de 2.9%, y mucho menor que el crecimiento de 3.3% en el 2022.

Para Puerto Rico, hay unas expectativas económicas para el corto plazo todavía favorables cara al 2024. Por ejemplo, el empleo asalariado privado continúa aumentando, pero sus aumentos intermensuales se han ralentizado, la inflación general se ha moderado bastante, de 6.0% en el período enero-octubre 2022, a 3.8% en igual período de este año, y podría disminuir a 2.0%/2.5% en el 2024, y el desempleo permanece bajo, promediando 5.9% a noviembre 2023, comparado con una tasa de 7.9% en el 2021. Estos aspectos coyunturales, sin embargo, no deben distraer de las consideraciones macroeconómicas y estructurales para el largo plazo que es necesario entender para apoyar un crecimiento económico sostenible.

Dar opiniones sobre el crecimiento económico, sin incorporar los supuestos sobre el contexto externo y sus implicaciones, no es muy útil. Esos supuestos deben ser explícitos. Por otro lado, además de entender por qué una economía puede cambiar de rumbo súbitamente, la experiencia de Irlanda también nos enseña que fortalecer la economía interna es clave para un desarrollo sostenido.

# Desigualdad, pobreza y movilidad social

por Estudios Técnicos, Inc.

Desde hace mucho tiempo el tema de la desigualdad económica y la pobreza en Puerto Rico ha sido un tema de discusión en los medios y en la Academia. Ya temprano en la década de los '60 era discutido en la academia por economistas como Fuat Andic, José Antonio Herrero y Rolando Castañeda. Más recientemente, el Centro para La Nueva Economía y los economistas Orlando Sotomayor y José I. Alameda, entre otros, han analizado el tema.

Los datos que acompañan esta nota son del American Community Survey del Negociado del Censo para el período 2018-2022. Lo que reflejan es que, entre los estados, Puerto Rico tiene la mayor proporción de personas bajo el nivel de pobreza y, utilizando el

Índice Gini, la medida de desigualdad utilizada ampliamente, es la jurisdicción con mayor desigualdad. Estos dos indicadores para algunos deben ser sorprendentes por la cantidad de fondos federales que han ingresado a nuestra economía.

Hay un tercer indicador sobre el cual hay muy poca información por la dificultad en cuantificarlo, que es el de movilidad social: que los hijos estarán mejor que sus padres en cuanto a ingresos y que una persona culminará su vida de trabajo en mejores condiciones que cuando la comenzó. Algunos analistas han comentado que la movilidad social en Puerto Rico es movilidad geográfica como una explicación para la masiva emigración a Estados Unidos.

Tabla 1: Personas bajo el nivel de pobreza (%) y el Índice Gini

Geographic Area Name	% population below poverty level 2022	Gini index 2022	Geographic Area Name	% population below poverty level 2022	Gini index 2022
<b>United States</b>	<b>12.5%</b>	<b>0.4829</b>	California	12.1%	0.4895
<b>Puerto Rico</b>	<b>42.2%</b>	<b>0.5443</b>	Oregon	11.9%	0.461
Mississippi	19.2%	0.4834	Pennsylvania	11.8%	0.4731
Louisiana	18.7%	0.4952	Illinois	11.8%	0.4812
New Mexico	18.3%	0.4766	Kansas	11.6%	0.4579
West Virginia	16.8%	0.4715	Rhode Island	11.2%	0.462
Arkansas	16.2%	0.4821	Delaware	11.1%	0.4508
Kentucky	16.1%	0.4768	Iowa	11.1%	0.4431
Alabama	15.7%	0.4797	Idaho	11.0%	0.4436
Oklahoma	15.2%	0.467	Maine	10.9%	0.4566
District of Columbia	15.1%	0.5171	North Dakota	10.8%	0.4521
South Carolina	14.4%	0.4772	Wyoming	10.7%	0.4476
Tennessee	14.0%	0.4762	Wisconsin	10.7%	0.4436
Texas	13.9%	0.4761	Alaska	10.5%	0.4304
New York	13.6%	0.5147	Vermont	10.4%	0.4486
Georgia	13.5%	0.4787	Nebraska	10.4%	0.4525
North Carolina	13.3%	0.4773	Connecticut	10.1%	0.4992
Ohio	13.3%	0.4664	Virginia	10.0%	0.4724
Michigan	13.1%	0.4642	Massachusetts	9.9%	0.4878
Arizona	13.1%	0.461	Washington	9.9%	0.4637
Florida	12.9%	0.4858	New Jersey	9.7%	0.4811
Missouri	12.8%	0.4661	Hawaii	9.6%	0.4466
Nevada	12.7%	0.4675	Colorado	9.6%	0.456
Montana	12.4%	0.4644	Minnesota	9.3%	0.4496
Indiana	12.3%	0.4517	Maryland	9.3%	0.4559
South Dakota	12.3%	0.445	Utah	8.5%	0.4286
			New Hampshire	7.3%	0.4426

Source: U.S. Census Bureau, 2018-2022 American Community Survey 5-Year Estimates



Síguenos en     
Estudios Técnicos, Inc.



Puede acceder las ediciones anteriores de Perspectivas escaneando el código desde su dispositivo móvil o a través de la siguiente dirección:  
<http://www.estudiotecnicos.com/es/publicaciones/perspectivas.html>